















#### SOCIAL AND TEXT REPLACED PHONE CALLS AND MEETINGS

HET ZIJN NIET ENKEL JONGEREN DIE BETROKKEN ZIJN.

49.5% 37,5% 31,7% 44,6% 27,4%











55 +

PERCENTAGE VAN DE MENSEN UIT VERSCHILLENDE LEEFTIJDSGROEPEN DIE CONTACT HEBBEN GEHAD MET EEN MERK DOOR MIDDEL VAN SOCIALE MEDIA.

VAN DE MENSEN DIE SOCIALE MEDIA HEBBEN GEBRUIKT, ZEGGEN DAT HET HEN GEHOLPEN HEEFT HUN MENING OVER HET MERK TE BEPALEN.

65% VINDT DAT SOCIALE MEDIA BETER WERKEN DAN CALLCENTERS OM VRAGEN TE STELLEN.



DAT IS NEGEN KEER MEER DAN MENSEN DIE ZICH SLECHTER **VOELDEN DOOR** GEBRUIK VAN SOCIALE MEDIA.



**7**% VINDT DAT CALLCENTERS **BETER ZIJN DAN** SOCIALE MEDIA.



VINDT DAT SOCIALE MEDIA DE KLANTENSERVICE VERBETEREN.

DAT IS ZES KEER MEER DAN DE 7% DIE VINDEN DAT



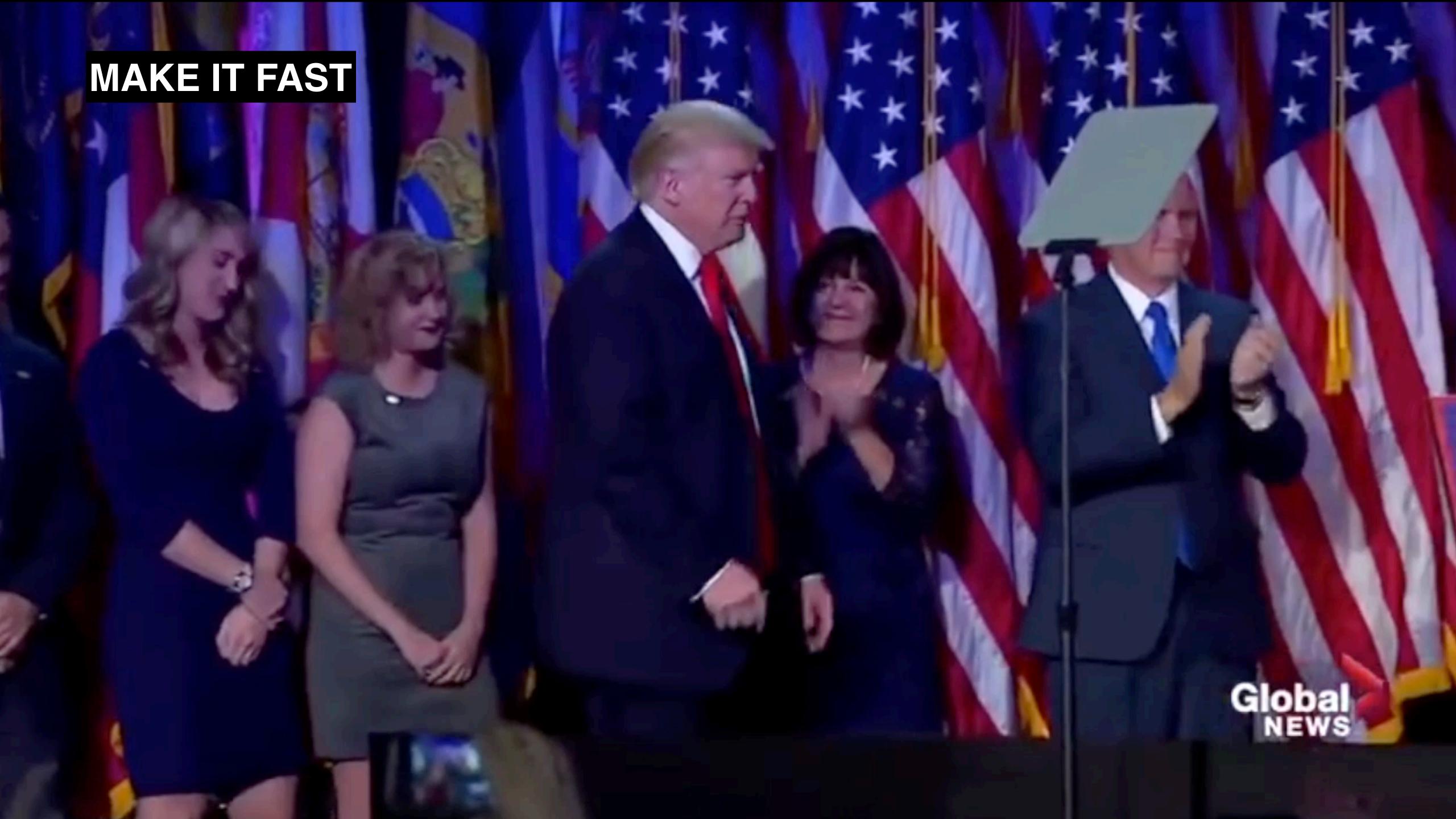
SOCIALE MEDIA DE SERVICE MINDER GOED MAKEN.



### TIME TO RETHINK SALES, MARKETING, CUSTOMER CARE <u>AND</u> VALUE DELIVERY.

















## BRING CREATIVITY TO THE LEVEL OF DAILY SALES

#### INVITE A BOT TO JOIN THE PARTY





# LEAD, FOLLOW OR GET OUT OF THE WAY



## 





#### THANK YOU FOR YOUR TIME

